

International Management Trainee Sales

Österreich, Polen, Tschechien, Slowakei, Ungarn



Über Meltwater

Meltwater ist ein junges skandinavisches Software-Unternehmen, das 2001 in Norwegen gegründet wurde und inzwischen mit 57 Niederlassungen und über 1000 Mitarbeitern weltweit vertreten ist. Mit mehr als 24,000 Kunden, die unsere Lösungen für den Bereich Marketing, PR und Social Media nutzen, ist Meltwater international führend im Bereich der Online Media Intelligence.

Der Einstieg ins Unternehmen

Das Management Traineeprogramm von Meltwater ist in drei Stufen eingeteilt. Du steigst als Sales Consultant oder Account Manager ein und lernst in dieser Phase unsere Produkte, den Markt und B2B-Vertrieb kennen. Du erfährst, wie man den Bedarf eines Kunden analysiert und ihn in seiner PR- und Marketingstrategie berät. Du erhältst in den ersten drei Monaten ein ausführliches Produkttraining und lernst, wie man Mehrwerte erarbeitet, klar und überzeugend kommuniziert und erfolgreich Verträge verhandelt.

In der zweiten Phase des Traineeprogrammes übernimmst Du Managementverantwortung für den polnischen, tschechischen, slowakischen oder ungarischen Markt und leitest ein eigenes Team. Dabei erwirbst Du Kompetenzen in Personalführung, Coaching, Mentoring und Recruiting.

Bei hervorragender Leistung besteht anschließend die Möglichkeit, selbst ein Büro von Meltwater als Managing Director zu leiten. Dir wird die volle Umsatzverantwortung für eine unserer lokalen Niederlassungen übertragen. Zu Deinen Aufgaben gehören dann die strategische Entwicklung und das Wachstum des Büros, wobei die Auswahl zukünftiger Mitarbeiter, die Ausbildung des mittleren Managements sowie die nachhaltige Mitarbeiterförderung im Mittelpunkt stehen.

Derzeit bauen wir von unserem Standort in Wien ein Team auf, welches die Expansion nach Osteuropa unterstützen soll. Für diesen Zweck suchen wir engagierte Trainees mit Sprachkenntnissen in Polnisch, Tschechisch, Slowakisch und Ungarisch (Muttersprachliches Niveau).

Die nächsten Auswahlgespräche finden im Februar statt.

Anforderungen & Qualifikationen

- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Hohe Karriereambitionen und Eigeninitiative
- Kommunikationsstärke und soziale Kompetenz
- Engagierter Teamplayer
- Interesse und Spaß an Beratung und Vertrieb

- Leistungsbereitschaft und Professionalität
- Sehr guter Universitätsabschluss
- Relevante Praktika oder erste Berufserfahrung
- Erfahrung im internationalen Umfeld
- Fließende Englischkenntnisse und Deutschkenntnisse
- Verhandlungssicher in Polnisch, Tschechisch, Slowakisch oder Ungarisch
- Kenntnisse weiterer osteuropäischer Sprachen von Vorteil

Wir bieten

- Internationale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Viel Raum für Eigeninitiative und Mitgestaltung
- Kontinuierliche Aus- und Weiterbildung
- Rasche Aufstiegsmöglichkeiten
- Internationale Karriereoptionen

Karriere bei Meltwater: <https://vimeo.com/161911968>

Ihre Bewerbung

Sind Sie bereit für diese Herausforderung?

Senden Sie Ihre Bewerbung direkt an:

Herr Jiří Šiklar

Managing Director CEE

jiri.siklar@meltwater.com

+49 72 081 6893