

Die Raiffeisen Bausparkasse, Teil der Raiffeisen Bankengruppe, ist ein österreichisches Unternehmen und seit mehr als 50 Jahren führend am Markt. Wir haben uns auf Sparen und auf das Finanzieren von Wohnraum, Bildung und Pflege spezialisiert.

Vertriebscoach für Raiffeisenbanken (w/m)

Die Abteilung „Vertriebsunterstützung“ unterstützt die Raiffeisenbanken in ganz Österreich mit gezielten Vertriebskampagnen rund um das Thema Bausparen und Bausparfinanzierung. Zentraler Aspekt dieser Tätigkeit ist die fachliche Unterstützung der Vertriebspartner hinsichtlich der professionellen Umsetzung sowie des wirksamen Einsatzes der Vertriebskampagnen und Vertriebskonzepte.

Wir wenden uns an Absolventen (w/m) wirtschaftspädagogischer Fachrichtungen, welchen wir die spannende Möglichkeit bieten, von der Pike auf das Vertriebs- und Kampagnenmanagement zu erlernen, und in Folge das erlernte Wissen selbständig bei der Durchführung von österreichweiten Vertriebsstrainings umsetzen.

Ihre Aufgaben:

- Eigenständiges Planen, Umsetzen und Steuern von österreichweiten Vertriebskampagnen sowie -konzepten
- Erstellen und Aufbereiten von Schulungs- und Präsentationsmaterialien sowie Training Designs
- Präsentieren der Vertriebskampagnen und -konzepte bei den Vertriebspartnern vor Ort
- Fachliches Entwickeln der Vertriebspartner in Hinblick auf die wirksame Umsetzung der Vertriebskonzepte durch den sinnvollen Einsatz von Trainings, Workshops und Schulungen
- Erkennen von Bedürfnissen und Treffen von Maßnahmen zur Qualitätssteigerung
- Erarbeiten von verkaufsfördernden Maßnahmen sowie Weiterentwickeln bestehender Konzepte
- Kontrollieren von Aktivitäten, Aktionen und Maßnahmen auf Verkaufsebene inklusive Reporting

Ihre Qualifikation:

- Kürzlich abgeschlossenes Studium aus dem Fachbereich Wirtschaftspädagogik
- Deutsch auf Muttersprachenniveau
- Gewinnendes Auftreten, Überzeugungskraft und Umsetzungsstärke
- Starke Identifikation mit dem Unternehmen sowie Produkten ("Gelebte Dienstleistung")
- Motivationsfähigkeit und Freude am täglichen Kontakt mit Menschen
- Verkäuferisches Verständnis und Vertriebsorientierung
- Mobilität, Reisebereitschaft (20%) sowie Flexibilität

Unser Angebot:

- Attraktive Einstiegsmöglichkeit für Wirtschaftspädagogen (w/m) in die faszinierende und spannende Welt des Vertriebscoachings sowie des Kampagnenmanagements
- Verantwortungsvolle und interessante Tätigkeit in einem der führenden Unternehmen seiner Branche mit absolutem Wachstumspotential
- Intensives Training on the Job sowie Patensystem
- Work Life Balance durch variables Arbeitszeitmodell
- State of the art Ausbildungs-, Trainings- und Weiterbildungsmaßnahmen
- Breites Spektrum an betrieblichen Zusatzleistungen sowie umfassende Benefits
- EUR 42.000,00 Jahresbrutto inkl. Überstunden

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter www.bausparen.at!